

**Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего образования
«Московский физико-технический институт
(национальный исследовательский университет)»**

УТВЕРЖДЕНО

**И.о. директора физтех-школы
бизнеса высоких технологий**

Д.И. Гриц

	Рабочая программа дисциплины (модуля)
по дисциплине:	Законодательство и правоприменение в экономической сфере
по направлению:	Системный анализ и управление
профиль подготовки:	Управление инновациями в бизнесе
	Физтех-школа бизнеса высоких технологий
	Физтех-школа бизнеса высоких технологий
курс:	3
квалификация:	бакалавр

Семестр, формы промежуточной аттестации: 6 (весенний) - Дифференцированный зачет

Аудиторных часов: 48 всего, в том числе:

лекции: 24 час.

семинары: 24 час.

лабораторные занятия: 0 час.

Самостоятельная работа: 87 час.

Всего часов: 135, всего зач. ед.: 3

Программу составил: А.В. Щербенок, канд. филол. наук

Программа обсуждена на заседании Физтех-школы бизнеса высоких технологий 19.03.2025

Аннотация

Дисциплина дает обзор правовой базы, регулирующей коммерческие и деловые операции. В ней исследуются различные правовые принципы и концепции, относящиеся к торговле и деловым операциям.

1. Цели и задачи

Цель дисциплины

Главной целью является формирование системы знаний в области правового регулирования экономической деятельности, основных принципов ее ведения; выработка навыков применения полученных знаний в практической деятельности.

Задачи дисциплины

- Дать понимание основных правовых принципов и концепций, применимых к торговле и бизнесу.
- Анализировать и оценивать юридические вопросы в коммерческих и деловых операциях.
- Развить навыки выявления и снижения правовых рисков в бизнес-операциях.
- Применять юридические знания к реальным сценариям в коммерции и бизнесе.
- Сформировать теоретические знания о правовом регулировании предпринимательской деятельности и предпринимательских правоотношений, о сущности и содержании основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов, правоотношений предпринимательского права.

2. Перечень формируемых компетенций

Освоение дисциплины направлено на формирование следующих компетенций:

Код и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенции
УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	УК-2.1 Формулирует совокупность взаимосвязанных задач в рамках поставленной цели работы, обеспечивающих ее достижение. Определяет ожидаемые результаты решения поставленных задач
	УК-2.2 Проектирует решение конкретной задачи проекта, выбирая оптимальный способ ее решения, исходя из действующих правовых норм и имеющихся ресурсов и ограничений
УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности	УК-10.1 Понимает природу возникновения и опасность экстремизма, терроризма, коррупции, необходимость активного противодействия экстремизму, терроризму и коррупции и важность формирования личностной позиции по отношению к экстремизму, терроризму и коррупционному поведению
	УК-10.2 Знает причины, порождающие экстремизм, терроризм и коррупцию, возможные формы их проявления, принципы (правовые, административные, организационные и др.) противодействия экстремизму, терроризму и коррупции, формирования и реализации политики противодействия экстремизму, терроризму и коррупции, а также основы проведения антикоррупционных действий в различных областях жизнедеятельности

	УК-10.3 Умеет анализировать причины и предпосылки возникновения, характер проявления и последствия коррупционных действий и способен содействовать проведению реализации политики противодействия экстремизму, терроризму, коррупции и формировать личностную позицию по основным вопросам гражданско-этического характера, демонстрируя нетерпимое отношение к экстремизму, терроризму и коррупционному поведению
ОПК-8 Способен осуществлять постановку и выполнять эксперименты по проверке корректности и эффективности научно обоснованных решений в области системного анализа автоматического управления	ОПК-8.1 Формулирует задачи в области управления в технических системах
	ОПК-8.3 Способен оценивать требуемые ресурсы (материальные и временные) для планирования и проведения эксперимента

3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю)

В результате освоения дисциплины обучающиеся должны

знать:

1. Основных правовых принципов и концепций, применимые к торговле и бизнесу.
2. Правовой основы, регулирующей договорного права, права интеллектуальной собственности, трудового права, конкурентного права, корпоративного права, международного коммерческого права и правовых аспектов электронной коммерции.
3. Юридических рисков и последствий, которые возникают в коммерческих и деловых операциях.
4. Законных прав и обязанностей различных заинтересованных сторон в торговле и бизнесе, включая работодателей, сотрудников, потребителей и акционеров.
5. Юридических требований и правил, связанных с трансграничными сделками и международной торговлей.

уметь:

1. Анализировать и оценивать юридические вопросы и проблемы, возникающие в коммерческом и деловом контексте.
2. Толковать и применять соответствующие законы и правила для решения юридических проблем в бизнес-среде.
3. Оценивать юридические риски и последствия, связанные с различными деловыми решениями, и предложить соответствующие варианты действий.
4. Понимать и интерпретировать условия контракта, а также выявлять потенциальные нарушения контракта.
5. Применять юридические рассуждения и навыки критического мышления для анализа и решения сложных юридических проблем в коммерции и бизнесе.
6. Понимать и интерпретировать юридические документы, такие как контракты, трудовые соглашения и документы корпоративного управления.

владеть:

1. Навыком применения юридические знаний к реальным сценариям и кейсам в коммерции и бизнесе.
2. Навыком эффективного общения с применением юридической терминологии и понятий в устной и письменной форме.
3. Навыком анализа правовых вопросов и предложения решений.
4. Навыком этичного принятия решений и профессионального поведения в реальных бизнес-сценариях.

4. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

4.1. Разделы дисциплины (модуля) и трудоемкости по видам учебных занятий

	Трудоемкость по видам учебных занятий, включая самостоятельную работу, час.
--	---

№	Тема (раздел) дисциплины	Лекции	Семинары	Лаборат. работы	Самост. работа
1	Введение в право в сфере торговли и бизнеса	4	4		14
2	Договорное право и трудовое право. Этический подход в бизнесе.	4	4		16
3	Закон об интеллектуальной собственности	4	4		13
4	Международное коммерческое право	4	4		14
5	Юридические аспекты электронной коммерции	4	4		16
6	Тематические исследования и практическое применение	4	4		14
Итого часов		24	24		87
Подготовка к экзамену		0 час.			
Общая трудоёмкость		135 час., 3 зач.ед.			

4.2. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам)

Семестр: 6 (Весенний)

1. Введение в право в сфере торговли и бизнеса

Обзор правовых систем и источников права.

Федеральный закон от 28.12.2009 N 381-ФЗ (ред. от 01.04.2022) "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации".

Виды торговой, торгово-посреднической деятельности. Услуги. Товары. Маркирование товаров. Регулирование отношений в области торговой деятельности.

Деятельность товарных бирж. Федеральный закон "Об организованных торгах" от 21.11.2011 N 325-ФЗ. Товарные биржи. Специализированные биржи. Функции.

*Роль права в торговле и бизнесе. Антимонопольное законодательство. Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. От 01.04.2022) "О защите конкуренции".

*Знакомство с хозяйствующими субъектами и юридическими структурами. Налоговый кодекс.

2. Договорное право и трудовое право. Этический подход в бизнесе.

*Заключение договоров.

*Условия договора.

*Нарушение договора и средства правовой защиты.

*Трудовые договоры и правила.

*Дискриминация на рабочем месте.

*Прекращение и увольнение.

*Халатность и ответственность за качество продукции.

*Клевета и другие правонарушения, относящиеся к бизнес-операциям.

*Защита прав потребителей и справедливая торговля.

3. Закон об интеллектуальной собственности

*Авторские права, патенты и товарные знаки.

*Защита прав интеллектуальной собственности.

*Проблемы интеллектуальной собственности в эпоху цифровых технологий.

4. Международное коммерческое право

- *Трансграничные сделки и контракты.
- *Разрешение споров в международной торговле.
- *Правила международной торговли.

5. Юридические аспекты электронной коммерции

- *Онлайн контракты и защита прав потребителей.
- *Конфиденциальность и защита данных.
- *Цифровые платежные системы и кибербезопасность.

6. Тематические исследования и практическое применение

- *Анализ реальных судебных дел в сфере торговли и бизнеса.
- *Групповые обсуждения и презентации по юридическим вопросам.

5. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

учебная аудитория, оснащенная компьютером, проектором, доской, оборудованием для печати.

6.Перечень рекомендуемой литературы

Основная литература

Литература для самостоятельного изучения:

1. Рикс Д. Проколы международного бизнеса: или как будет соса-sola по-китайски / Дэвид Рикс. Malden, MA ; Oxford : Blackwell Pub., 2006. Edition: 4th.

URL:<https://sklib.skolkovo.ru/cgi-bin/koha/opac-detail.pl?biblionumber=2403&query_desc=kW%2Cwrdl%3A%20%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BE>.

2. Коллер, Т. Стоимость компании : оценка и управление / Том Коупленд, Тим Коллер, Джек Муррин. Wiley finance series. Москва : Олимп-Бизнес, 2008. Completely rev. and updated 4th ed., University ed.

URL:<https://sklib.skolkovo.ru/cgi-bin/koha/opac-detail.pl?biblionumber=2376&query_desc=kW%2Cwrdl%3A%20%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BE>.

3. Проскурнина О. Главные истории российского бизнеса: 1999-2009. LEA's communication series: Москва : United Press, 2010. 1st ed.

URL:<https://sklib.skolkovo.ru/cgi-bin/koha/opac-detail.pl?biblionumber=2455&query_desc=kW%2Cwrdl%3A%20%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BE>.

Дополнительная литература

Литература для самостоятельного изучения:

1. Станьер П. Инвестиционные стратегии: руководство : Как понимать рынки, риски, вознаграждение и поведение инвесторов/ Питер Станьер. Москва : Олимп-Бизнес, 2009. Edition: 2nd ed. URL:<

https://sklib.skolkovo.ru/cgi-bin/koha/opac-detail.pl?biblionumber=2372&query_desc=kW%2Cwrdl%3A%20%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BE>.

7. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", необходимых для освоения дисциплины (модуля)

Информационные порталы:

<https://legalacts.ru>

<https://docs.cntd.ru>

<http://www.consultant.ru>

8. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень необходимого программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

На занятиях используются мультимедийные технологии, включая демонстрацию презентаций, просмотр видеофрагментов и прослушивание аудиозаписей.

9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Обучающийся должен овладеть основными понятиями, ключевыми концепциями и методологиями, составляющими основу дисциплины, и научиться применять их на практике, выполняя групповые и индивидуальные задания в аудитории, при выполнении домашней работы, на выездных мероприятиях дисциплины.

Для успешного овладения компетенциями, которые развивает дисциплина, обучающийся должен внимательно изучать материалы дисциплины и регулярно посещать лекционные и семинарские занятия, участвовать в дискуссиях, выполнять групповые и индивидуальные задания, обсуждать результаты в классе и следовать рекомендациям преподавателя. Самостоятельная работа предусматривает работу с литературой и практическими заданиями.

В ходе ежедневных лекционных, семинарских и практических занятий обучающийся готовится к сдаче экзамена по дисциплине.

Контроль работы обучающегося осуществляется в форме индивидуальных рекомендаций и комментариев преподавателей по ходу выполнения текущих аудиторных и домашних заданий, работы на семинарских занятиях.

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

по направлению:	Системный анализ и управление
профиль подготовки:	Управление инновациями в бизнесе Физтех-школа бизнеса высоких технологий Физтех-школа бизнеса высоких технологий
курс:	<u>3</u>
квалификация:	бакалавр

Семестр, формы промежуточной аттестации: 6 (весенний) - Дифференцированный зачет

Разработчик: А.В. Щербенок, канд. филол. наук

1. Компетенции, формируемые в процессе изучения дисциплины

Код и наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенции
УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	УК-2.1 Формулирует совокупность взаимосвязанных задач в рамках поставленной цели работы, обеспечивающих ее достижение. Определяет ожидаемые результаты решения поставленных задач
	УК-2.2 Проектирует решение конкретной задачи проекта, выбирая оптимальный способ ее решения, исходя из действующих правовых норм и имеющихся ресурсов и ограничений
УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности	УК-10.1 Понимает природу возникновения и опасность экстремизма, терроризма, коррупции, необходимость активного противодействия экстремизму, терроризму и коррупции и важность формирования личностной позиции по отношению к экстремизму, терроризму и коррупционному поведению
	УК-10.2 Знает причины, порождающие экстремизм, терроризм и коррупцию, возможные формы их проявления, принципы (правовые, административные, организационные и др.) противодействия экстремизму, терроризму и коррупции, формирования и реализации политики противодействия экстремизму, терроризму и коррупции, а также основы проведения антикоррупционных действий в различных областях жизнедеятельности
	УК-10.3 Умеет анализировать причины и предпосылки возникновения, характер проявления и последствия коррупционных действий и способен содействовать проведению реализации политики противодействия экстремизму, терроризму, коррупции и формировать личностную позицию по основным вопросам гражданско-этического характера, демонстрируя нетерпимое отношение к экстремизму, терроризму и коррупционному поведению
ОПК-8 Способен осуществлять постановку и выполнять эксперименты по проверке корректности и эффективности научно обоснованных решений в области системного анализа автоматического управления	ОПК-8.1 Формулирует задачи в области управления в технических системах
	ОПК-8.3 Способен оценивать требуемые ресурсы (материальные и временные) для планирования и проведения эксперимента

2. Показатели оценивания компетенций

В результате изучения дисциплины «Законодательство и правоприменение в экономической сфере» обучающийся должен:

знать:

1. Основных правовых принципов и концепций, применимые к торговле и бизнесу.
2. Правовой основы, регулирующей договорного права, права интеллектуальной собственности, трудового права, конкурентного права, корпоративного права, международного коммерческого права и правовых аспектов электронной коммерции.
3. Юридических рисков и последствий, которые возникают в коммерческих и деловых операциях.
4. Законных прав и обязанностей различных заинтересованных сторон в торговле и бизнесе, включая работодателей, сотрудников, потребителей и акционеров.
5. Юридических требований и правил, связанных с трансграничными сделками и международной торговлей.

уметь:

1. Анализировать и оценивать юридические вопросы и проблемы, возникающие в коммерческом и деловом контексте.
2. Толковать и применять соответствующие законы и правила для решения юридических проблем в бизнес-среде.
3. Оценивать юридические риски и последствия, связанные с различными деловыми решениями, и предложить соответствующие варианты действий.
4. Понимать и интерпретировать условия контракта, а также выявлять потенциальные нарушения контракта.
5. Применять юридические рассуждения и навыки критического мышления для анализа и решения сложных юридических проблем в коммерции и бизнесе.
6. Понимать и интерпретировать юридические документы, такие как контракты, трудовые соглашения и документы корпоративного управления.

владеть:

1. Навыком применения юридические знания к реальным сценариям и кейсам в коммерции и бизнесе.
2. Навыком эффективного общения с применением юридической терминологии и понятий в устной и письменной форме.
3. Навыком анализа правовых вопросов и предложения решений.
4. Навыком этичного принятия решений и профессионального поведения в реальных бизнес-сценариях.

3. Перечень типовых (примерных) вопросов, заданий, тем для подготовки к текущему контролю

Для оценивания знаний и компетенций обучающихся будут использованы следующие виды заданий:

1. Разноуровневые задачи (задания).
2. Тесты.
3. Участие в обсуждениях на занятии. Обсуждения будут затрагивать темы занятий. Обсуждение будет оцениваться по критериям:

Отлично:

- Активно участвует в обсуждениях в классе с проницательными вкладами.
- Постоянно задает актуальные и наводящие на размышления вопросы.
- Демонстрирует глубокое понимание предмета, предоставляя хорошо аргументированные аргументы и анализ.
- Активно слушает и уважительно реагирует на вклад других.
- Демонстрирует сильную подготовку, приходя в класс, выполнив заданные чтения или задания.
- Обеспечивает конструктивную обратную связь и поддерживает идеи одноклассников.

Хорошо:

- Участвует в обсуждениях в классе и предлагает ценный вклад.
- Задает уместные вопросы и ищет разъяснений, когда это необходимо.
- Обеспечивает хорошо продуманные аргументы и анализ.
- Проявляет внимательность к вкладу других.
- Приходит на урок подготовленным.
- Поддерживает идеи и мнения одноклассников.

Удовлетворительно:

- Участвует в обсуждениях в классе и предлагает некоторые дополнения.
- Иногда задает вопросы или просит разъяснений.
- Предоставляет некоторый анализ и аргументы, но ему не хватает глубины или оригинальности.
- Демонстрирует элементарную внимательность к вкладу других.
- Обычно приходит на занятия подготовленным, но иногда может быть неподготовленным.
- Демонстрирует некоторую поддержку идей и мнений одноклассников.

Требуется улучшения:

- Минимально участвует в обсуждениях в классе или в основном хранит молчание.
- Редко задает вопросы или ищет разъяснений.
- Предоставляет ограниченный анализ или не может представить связные аргументы.
- Демонстрирует ограниченное внимание к вкладу других.
- Часто приходит на занятия неподготовленным.
- Практически не поддерживает идеи и мнения одноклассников.

4. Перечень типовых (примерных) вопросов и тем для проведения промежуточной аттестации обучающихся

Задачи и задания.

Задание 1. Составить таблицу нормативных правовых актов разного уровня, регулирующих торговый оборот.

Задание 2. Сделать подборку актов судебной практики за последние 3 года по рассмотрению споров, вытекающих из коммерческой деятельности, по судам общей юрисдикции и по арбитражным судам.

Задачи реконструктивного уровня по договорам купли-продажи.

Задача 1.

ЗАО "Плюшки и баранки" и АО "Производственный бум" заключили договор купли-продажи. По этому договору АО "Производственный бум" обязалось продать линию для производства карамели, а ЗАО "Плюшки и баранки" - оплатить товар и произвести доставку самовывозом. Во исполнение своих обязательств покупатель платежным поручением перечислил продавцу стоимость оборудования по согласованной сторонами цене, а продавец передал товар покупателю по накладным. При монтаже производственной линии покупатель выявил ее некомплектность и закупил недостающее оборудование у других лиц. Обязано ли АО «Производственный бум» несмотря на то, что некомплектность возникла по вине предприятия-изготовителя, возместить возникшие убытки? Должно ли АО "Производственный бум" возмещать убытки, если покупатель принял товар от продавца без проверки его количества и качества, без замечаний о несоответствии его ГОСТу и ТУ несмотря на то, что такое требование содержалось в договоре?

Задача 2.

ООО "Ультра" (продавец) и ООО "СМС - Гималаи" (покупатель) заключили договор купли-продажи усилителя ВВК AV330Е. Через некоторое время усилитель вышел из строя, и Покупатель потребовал от Продавца устранить его дефекты. Продавец в свою очередь сдал усилитель в ремонт, однако и после ремонта недостаток в усилителе проявился вновь. Покупатель потребовал расторжения договора и возврата уплаченной за усилитель суммы. Вправе ли покупатель требовать возврата уплаченной за товар денежной суммы? По договорам поставки.

Задача 3.

По договору между ООО "Мясокомбинат" и животноводческим комплексом последний обязался передать 60 голов телят и 50 поросят. За день до вывоза животных по указанию директора комплекса поросята были отобраны и заперты в отдельное помещение. В результате удара молнии помещение, в котором находились поросята, сгорело, и все 50 поросят погибли. В связи с этим животноводческий комплекс готов был передать ООО только 60 телят, а от передачи поросят отказался, ссылаясь на то, что оставшиеся поросята необходимы ему самому для расширения воспроизводства свиней. ООО обратилось с иском в суд с требованием оплаты поставщиком всех необходимых и разумных расходов на приобретение 50 поросят у других поставщиков. Какое решение должен вынести суд? Изменится ли решение, если покупатель явился за телятами и поросятами через три дня после назначенного срока их вывоза, а поросята погибли за день до приезда покупателя?

Задача 4.

Между АО ""Универсальный комплекс"" (заказчиком) и ООО ""Судо-верфь ""Кама"" (поставщиком) заключен договор, согласно которому поставщик обязался изготовить и передать заказчику два малых морозильных рыболовных траулера, а заказчик - производить их ежемесячную предварительную оплату согласно графику платежей. Заказчиком график платежей был нарушен: сумма предварительной оплаты перечислена поставщику не в полном объеме. Поставщик также не выполнил договорное обязательство - не передал суда заказчику. Заказчик обратился в арбитражный суд с иском к поставщику о возврате денег, перечисленных в качестве предварительной оплаты по договору, и взыскании процентов за пользование чужими денежными средствами. Как решит это дело арбитражный суд?

Задача 5.

Производственный кооператив заключил с магазином ""Спорт"" договор на оптовую поставку спортивных костюмов. Первая партия кооперативом была поставлена. По истечении установленного в договоре срока кооператив предъявил платежное требование на оплату товара. Магазин отказался оплачивать товар, ссылаясь на то, что спортивные костюмы не пользуются спросом, и предложил кооперативу забрать товар. Кооператив предъявил иск о взыскании стоимости товара и процентов за пользование чужими денежными средствами. Как решить спор? Может ли покупатель по договору поставки в одностороннем порядке расторгнуть договор?

Задача 6.

Акционерное общество ""Сибирская угольная энергетическая компания"" выиграло конкурс на поставку товаров для государственных нужд (а именно, на поставку каменного угля для нужд городов и районов области Х). После подписания контракта Поставщик, согласно полученной от государственного заказчика отгрузочной разнарядке, произвел отгрузку каменного угля ООО ""ТЭЦ"", одновременно сообщив об изменении цены на товар и потребовав оплатить поставленный товар. Получатель товара от оплаты отказался, заявив, что оплата товаров производится государственным заказчиком. Государственный заказчик оплатил ту сумму, которая была согласована в государственном контракте, а от оплаты товара по новым ценам, выставленным Поставщиком, отказался. Поставщик обратился в арбитражный суд с требованием возместить ему убытки, причиненные в связи с выполнением государственного контракта. Какое решение примет суд?

Задача 7.

Казенное предприятие, испытывавшее острую потребность в мазуте для отопления производственных помещений, предложило АО произвести бартерную операцию. Предприятие обязывалось поставить АО имевшиеся у него излишние металлоконструкции на сумму 600 тыс. руб. и произвести работы, связанные с ремонтом административного здания ЗАО на сумму 400 тыс. рублей. В обмен АО обязывалось поставить предприятию мазута на сумму 1 млн. рублей. Договор был подписан и реализован. Налоговая инспекция, проверявшая АО «Нефтегазсинтез», обратилась в арбитражный суд с иском о признании договора недействительным и взыскании всего полученного и переданного по договору в доход государства. Что послужило основанием для предъявления иска со стороны налоговой инспекции?

Задание 8.

Подготовить с использованием материалов судебной практики заявление в суд о защите прав и законных интересов участников коммерческой деятельности.

Задание 9.

Подготовить заявление в ФАС о нарушении субъектом торговой деятельности антимонопольного законодательства

Задание 10.

Подготовить заявление в прокуратуру о принятии мер прокурорского реагирования по факту возможного коррупционного действия со стороны органов государственной власти в сфере коммерческой деятельности.

Тестовые задания

1. Какие из названных являются принципами коммерческого права:
 - а) законность.
 - б) свобода договора.
 - в) народовластие.
 - г) неприкосновенность собственности.
 - д) гуманизм.
2. Как квалифицируется «ИНКОТЕРМС» в системе источников коммерческого права:
 - а) в качестве нормативного правового акта.
 - б) в качестве обычая делового оборота.
 - в) в качестве международного договора.
3. С какого момента физическое лицо приобретает статус индивидуального предпринимателя:
 - а) государственной регистрации.
 - б) достижения 18-летнего возраста.
 - в) достижения 16-летнего возраста.
 - г) достижения 14-летнего возраста
4. Кто может быть членом товарной биржи:
 - а) банки.
 - б) высшие и местные органы государственной власти.
 - в) общественные организации.
 - г) сотрудники правоохранительных органов.
 - д) индивидуальные предприниматели.
 - е) коммерческие организации.
5. Какие права предоставляются членам товарной биржи:
 - а) участвовать в биржевой торговле.
 - б) пользоваться льготой по налогообложению.
 - в) получать дивиденды, если они предусмотрены учредительными документами биржи.
6. Могут ли члены товарной биржи уступить другому лицу свое право на участие в биржевой торговле:
 - а) могут.
 - б) не могут.
 - в) могут, но только с санкции торгово-промышленной палаты.
7. Какие из названных лиц могут быть участниками биржевой торговли на закрытой бирже:
 - а) члены биржи.
 - б) постоянные посетители биржи.
 - в) разовые посетители биржи.
 - г) служащие данной биржи.
 - д) служащие другой биржи.
8. Какие из названных лиц могут быть участниками биржевой торговли на открытой бирже:
 - а) члены биржи.
 - б) постоянные посетители биржи.
 - в) разовые посетители биржи.
 - г) служащие данной биржи.
 - д) служащие другой биржи.
9. Виды биржевых сделок, заключающихся на товарных биржах:
 - а) стандартные.
 - б) кассовые.
 - в) общие.
 - г) специальные.
 - д) фьючерсные.
10. Какая сделка является фьючерсной:
 - а) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении реального товара.
 - б) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении реального товара с отсроченным сроком его поставки.
 - в) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении стандартных контрактов на поставку биржевого товара.

г) это сделка, связанная с уступкой прав на будущую передачу прав и обязанностей в отношении биржевого товара или контракта на поставку биржевого товара

11. Какая сделка является форвардной:

а) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении реального товара.

б) это сделка, где по крайней мере часть обязательств исполняется с отсрочкой.

в) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении стандартных контрактов на поставку биржевого товара.

г) это сделка, связанная с уступкой прав на будущую передачу прав и обязанностей в отношении биржевого товара или контракта на поставку биржевого товара.

12. Посредник, осуществляющий сделки по поручению клиента от своего имени и за свой счет, специализирующийся на краткосрочных сделках и выступающий юридическим лицом либо индивидуальным предпринимателем

13. Посредник, специализирующийся на продаже импортного товара, действующий от своего имени и за свой счет

14. Организация, специализирующаяся на долгосрочных сделках по продаже определенного товара и действующая от своего имени и за свой счет

15. Организация, которая занимается не только торговой, но и производственной деятельностью по обработке, расфасовке и упаковке реализуемых товаров

16. Лицо, получающее товар у иностранного экспортера, хранящее его на консигнационном складе и продающее на комиссионных началах мелким и средним покупателям

17. Выберите объекты коммерческого права:

а) недвижимость.

б) товарораспорядительные документы.

в) электроэнергия.

г) вода.

д) пар.

е) товары.

18. Какие документы не являются товарораспорядительными:

а) акт приема-передачи товарных ценностей.

б) накладная.

в) коносамент.

г) двойное складское свидетельство.

д) товарный чек.

е) простое складское свидетельство.

19. Что является структурой товарного рынка:

а) система организаций, которые обеспечивают жизнеспособность оптовых торговых и иных посреднических организаций.

б) совокупность звеньев, которые участвуют в продвижении товара от производителей к потребителям.

в) это организации, оказывающие складские, информационные, транспортные, финансово-кредитные и иные услуги участникам товарного рынка.

20. Существенные условия договора купли-продажи:

а) предмет.

б) срок.

в) цена .

г) ответственность за неисполнение договора.

21. При продаже товаров ненадлежащего качества, если недостатки товара не были оговорены продавцом, покупатель вправе по своему выбору потребовать от продавца:

а) соразмерного уменьшения покупной цены.

б) потребовать замены товаров ненадлежащего качества на товары, соответствующие договору.

в) отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы.

г) безвозмездного устранения недостатков в разумный срок.

д) возмещения своих расходов на устранение недостатков.

22. При продаже товаров ненадлежащего качества (недостатки товара носят существенный характер), если недостатки товара не были оговорены продавцом, покупатель вправе по своему выбору потребовать от продавца:

- а) соразмерного уменьшения покупной цены.
- б) потребовать замены товаров ненадлежащего качества на товары, соответствующие договору.
- в) отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы.
- г) безвозмездного устранения недостатков в разумный срок.
- д) возмещения своих расходов на устранение недостатков .

23. Покупатель, которому передан некомплектный товар, вправе по своему выбору:

- а) потребовать доукомплектования товара в разумный срок.
- б) потребовать замены некомплектного товара на комплектный.
- в) отказаться от исполнения договора купли-продажи.
- г) потребовать соразмерного уменьшения покупной цены.
- д) потребовать возврата уплаченной денежной суммы.

24. В случае, если товар по требованию покупателя недоукомплектован в разумный срок, покупатель вправе требовать: а) замены на укомплектованный товар.

- б) соразмерного уменьшения покупной цены.
- в) отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы.
- г) возмещения расходов на укомплектование товара.

25. Если продавец передал покупателю наряду с товаром, ассортимент которого соответствует договору купли-продажи, также товары с нарушением условия об ассортименте, то покупатель вправе по своему выбору:

- а) принять товары, соответствующие ассортименту и отказаться от остальных товаров.
- б) отказаться от всех переданных товаров.
- в) принять все переданные товары.
- г) отказаться от исполнения договора и потребовать возмещения убытков

26. На какие из перечисленных товаров устанавливается срок годности:

- а) парфюмерию.
- б) бытовую технику.
- в) мебель.
- г) автомобили .

27. Существенные условия договора поставки: а) предмет.

- б) срок.
- в) цена.
- г) ответственность за неисполнение договора.
- д) условия доставки.

28. Отгрузочная разрядка направляется покупателем поставщику не позднее чем за несколько дней до наступления периода поставки

29. В какие сроки потребитель вправе предъявить требования к продавцу по качеству товара, если на товар не установлены гарантийные сроки:

- а) в течение гарантийного срока, устанавливаемого на аналогичные товары при сравнимых обстоятельствах.
- б) в разумные сроки.
- в) в разумные сроки, но в пределах двух лет со дня передачи товара потребителю.
- г) в разумные сроки, но в пределах двух лет со дня изготовления товара.

30. В какой последовательности удовлетворяются требования кредиторов при ликвидации юридического лица:

- а) удовлетворяются требования граждан, перед которыми ликвидируемое юридическое лицо несет ответственность за причинение вреда жизни или здоровью, а также по требованиям о компенсации морального вреда.
- б) производятся расчеты по обязательным платежам в бюджет и во внебюджетные фонды.
- в) производятся расчеты по выплате выходных пособий и оплате труда с лицами, работающими по трудовому договору, в том числе по контракту, и по выплате вознаграждений по авторским договорам.

- г) производятся расчеты с другими кредиторами.
31. С какого момента исчисляются гарантийные сроки на сезонные товары:
- а) с момента изготовления товара.
 - б) с момента продажи товара потребителю.
 - в) с момента наступления соответствующего сезона по календарю.
 - г) с момента наступления соответствующего сезона в сроки, устанавливаемые органами власти субъектов Российской Федерации.
32. Потребитель может предъявить требования по качеству товара, гарантийный срок на который составляет менее двух лет в случае:
- а) обнаружения недостатка в течение двух лет.
 - б) обнаружения недостатка в разумные сроки после истечения гарантийного срока.
 - в) обнаружения недостатка в пределах двух лет и предъявления доказательств, что он возник до передачи товара потребителю
 - г) обнаружения недостатка в пределах срока службы товара.
33. В какой срок должен быть заменен потребителю товар ненадлежащего качества:
- а) в 7-дневный срок со дня предъявления соответствующего требования.
 - б) в течение 20 дней, если необходима дополнительная проверка качества товара.
 - в) в течение 14 дней со дня предъявления соответствующего требования.
 - г) в течение 20 дней со дня предъявления соответствующего требования.
34. В какой срок подлежит удовлетворению требование потребителя о соразмерном уменьшении покупной цены товара ненадлежащего качества:
- а) в разумные сроки.
 - б) незамедлительно.
 - в) в 7-дневный срок.
 - г) в 10-дневный срок.
 - д) в 14-дневный срок.
35. В какой срок подлежит удовлетворению требование потребителя о возмещении расходов на исправление недостатков товара:
- а) в разумные сроки.
 - б) незамедлительно.
 - в) в 7-дневный срок.
 - г) в 10-дневный срок.
 - д) в 14-дневный срок.
36. В какой срок подлежит удовлетворению требование потребителя о возврате уплаченной за товар денежной суммы:
- а) в разумные сроки.
 - б) незамедлительно.
 - в) в 7-дневный срок.
 - г) в 10-дневный срок.
 - д) в 14-дневный срок.
37. В какой срок подлежит удовлетворению требование потребителя о возмещении убытков, причиненных расторжением договора купли-продажи:
- а) в разумные сроки.
 - б) незамедлительно.
 - в) в 7-дневный срок.
 - г) в 10-дневный срок.
 - д) в 14-дневный срок.
38. Какая неустойка взыскивается с продавца (изготовителя) за просрочку выполнения денежных требований потребителя:
- а) 1% от цены товара за каждый день просрочки.
 - б) 2% от цены товара за каждый день просрочки.
 - в) 3% от цены товара за каждый день просрочки
39. Деятельность по подтверждению соответствия продукции установленным требованиям.
40. Обозначение, служащее для индивидуализации товаров юридических лиц или индивидуальных предпринимателей.
41. Государственным органом, осуществляющим государственную регистрацию товарного знака, является:

- а) федеральная служба по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам.
- б) федеральная регистрационная служба.
- в) федеральная налоговая служба.
- г) федеральная антимонопольная служба.

42. Регистрация товарного знака действует в течение:

- а) 5 лет.
- б) 10 лет.
- в) бессрочно.

43. На основании каких договоров осуществляется распоряжение исключительным правом на товарный знак:

- а) об отчуждении исключительного права на товарный знак.
- б) аренды.
- в) купли-продажи.
- г) лицензионного.
- д) распоряжение не допускается.

44. Регистрация наименования места происхождения товара действует в течение:

- а) 5 лет.
- б) 10 лет.
- в) бессрочно.

45. На основании каких договоров осуществляется распоряжение исключительным правом на наименование места происхождения товара:

- а) об отчуждении исключительного права на товарный знак.
- б) аренды.
- в) купли-продажи.
- г) лицензионного.
- д) распоряжение не допускается.

46. Выберите способы обеспечения обязательств:

- а) неустойка.
- б) залог.
- в) задаток.
- г) предоплата.

47. Существенные условия договора розничной купли-продажи:

- а) предмет.
- б) срок.
- в) цена.
- г) ответственность сторон.

48. Кто обязан принять меры по согласованию условий договора, если при заключении договора поставки между сторонами возникли разногласия по его условиям:

- а) сторона, предложившая заключить договор и получившая от другой стороны предложение о согласовании условий.
- б) сторона, направившая предложение согласовании условий.
- в) обе стороны в равной мере.

49. В соответствии с какими документами осуществляется поставка товаров для государственных нужд:

- а) только в соответствии с договором поставки.
- б) только в соответствии с государственным контрактом.
- в) в соответствии с государственным контрактом и заключаемыми в соответствии с ним договорами поставки товаров.

50. Выберите правильный ответ. Существенные условия договора контрактации:

- а) предмет.
- б) срок.
- в) предмет, срок и цена.
- г) предмет, срок, цена, тара.

51. Что является существенным условием договора поручения:

- а) перечень юридических действий, совершаемых поверенным.

- б) перечень фактических действий, совершаемых поверенным.
 - в) перечень юридических и фактических действий, совершаемых поверенным, а также затраты на их выполнение.
52. Какой срок установлен для уведомления о предстоящем прекращении договора поручения, если поверенный действует в качестве коммерческого представителя:
- а) 10 дней.
 - б) 20 дней.
 - в) 30 дней.
 - г) 60 дней.
53. Каковы последствия действий комиссионера, совершенных им вопреки указаниям комитента, если они привели к дополнительной выгоде:
- а) дополнительная выгода делится поровну между комиссионером и комитентом.
 - б) вся дополнительная выгода поступает комиссионеру.
 - в) вся дополнительная выгода поступает комитенту.
54. В каком случае комиссионер освобождается от ответственности за убытки, причиненные комитенту действиями, совершенными вопреки указаниям последнего:
- а) комиссионер не освобождается от ответственности ни при каких обстоятельствах.
 - б) комиссионер освобождается от ответственности, если докажет, что действовал в ситуации крайней необходимости.
 - в) комиссионер освобождается от ответственности, если докажет, что сделка предупредила возникновение еще больших убытков.
55. Комиссионер несет ответственность перед комитентом за исполнимость совершенной им сделки:
- а) в случае делькредере.
 - б) в случае, когда он не проявил должной осмотрительности в выборе третьего лица.
 - в) не несет ответственности.
56. В каком случае отчет комиссионера о выполненном поручении считается принятым комитентом:
- а) если возражений на отчет не последовало от комитента в 30-дневный срок.
 - б) если возражений на отчет не последовало от комитента в 10-дневный срок.
 - в) если возражений на отчет не последовало от комитента в 5-дневный срок
57. Существенные условия агентского договора:
- а) посреднические действия.
 - б) юридические действия.
 - в) фактические действия.
 - г) все перечисленные.
58. Срок для рассмотрения отчета агента принципалом:
- а) 30 дней
 - б) 20 дней
 - в) 15 дней
 - г) 10 дней
59. Какие товары приобретает и продает дистрибьютор:
- а) отечественные
 - б) импортные
 - в) отечественные и импортные
60. Выберите правильный ответ. Существенные условия договора коммерческой концессии:
- а) предмет, срок
 - б) предмет, срок, цена
 - в) условия об использовании фирменного наименования или коммерческого обозначения и охраняемой коммерческой информации, цена
 - г) предмет, цена
61. Подлежит ли договор коммерческой концессии государственной регистрации?
- а) подлежит
 - б) не подлежит
 - в) подлежит, если на это есть согласие обеих сторон
62. Несет ответственность грузоперевозчик за несохранность груза:

- а) независимо от вины, как и любой предприниматель
 - б) только за виновные действия в) если это предусмотрено соглашением сторон
63. Несет ответственность грузоперевозчик за неподачу транспортных средств:
- а) независимо от вины, как и любой предприниматель
 - б) только за виновные действия в) если это предусмотрено соглашением сторон
64. Какая ответственность наступает для перевозчика за нарушение сроков перевозки:
- а) выплачивается зачетная неустойка
 - б) выплачивается законная неустойка
 - в) выплачивается штрафная неустойка, исчисляемая в процентном отношении к провозной плате
 - г) выплачивается исключительная неустойка, исчисляемая в процентном отношении к провозной плате
65. Какие складские документы подтверждают заключение договора хранения на товарном складе:
- а) расписка в приеме товаров
 - б) нотариально заверенная накладная
 - в) двойное складское свидетельство
 - г) простое складское свидетельство
66. С какого момента вступает в силу договор страхования:
- а) подписания договора
 - б) уплаты страховой премии
 - в) внесения первого страхового взноса
 - г) наступления страхового случая
67. Может ли страховое возмещение превысить действительную стоимость имущества, пострадавшего в результате страхового случая:
- а) может превысить, но не более чем в два раза
 - б) может превысить на любую сумму
 - в) не может превысить
68. Какие виды ответственности используются в коммерческом обороте:
- а) возмещение убытков
 - б) исправительные работы
 - в) потеря задатка
 - г) потеря удержанного имущества
 - д) уплата неустойки
69. Штрафная неустойка – это неустойка:
- а) которая взыскивается сверх возмещения всех убытков
 - б) при которой кредитор не вправе требовать возмещения убытков
 - в) при которой кредитор вправе требовать, помимо ее уплаты, возмещения убытков, непокрытых неустойкой
70. Что означает термин «штраф» в коммерческом праве:
- а) это то же самое, что и штрафная неустойка
 - б) это неустойка, определяемая в процентах к определенной величине
 - в) означает, что взыскивается только неустойка, а не убытки
 - г) это неустойка, определяемая в твердой денежной сумме
71. В течение какого срока железнодорожный перевозчик должен рассмотреть претензию, полученную от отправителя груза, и дать ему ответ:
- а) месяца со дня получения претензии
 - б) двух месяцев со дня получения претензии
 - в) трех месяцев со дня получения претензии
72. Претензионный порядок урегулирования разногласий должен применяться:
- а) только в случаях, установленных законом
 - б) только в случаях, установленных договором
 - в) в случаях, установленных законом или договором
73. Претензия может быть предъявлена в течение ... дней, если срок для предъявления претензии не установлен.

74. Число учредителей торгово-промышленной палаты должно быть не менее 5.
75. Продукт деятельности, предназначенный для продажи, обмена и иного введения в оборот
76. Ценная бумага, удостоверяющая право ее держателя распоряжаться указанным в ней грузом и получить груз после морской перевозки
77. Меры государственного регулирования внешнеторговой деятельности:
- а) таможенно-тарифное регулирование
 - б) нетарифное регулирование
 - в) запреты и ограничения внешней торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью
78. Что является предметом договора товарного кредита:
- а) вещи
 - б) вещи, определенные родовыми признаками
 - в) индивидуально-определенные вещи
79. Вправе ли участвовать в торговом обороте от своего имени филиалы и представительства юридических лиц:
- а) вправе
 - б) не вправе
80. Какое из перечисленных действий относится к недобросовестной конкуренции:
- а) скупка и перепродажа товаров по завышенным ценам;
 - б) осуществление посреднической деятельности без регистрации в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя;
 - в) незаконное получение, информации, составляющей коммерческую тайну;
 - г) незаконное использование и разглашение информации, составляющей коммерческую тайну;
 - д) незаконное использование и разглашение информации, составляющей служебную и иную охраняемую законом тайну.
81. Какое из перечисленных действий относится к монополистической деятельности:
- а) соглашения органов государственной власти и управления, органов местного самоуправления, ограничивающие конкуренцию.
 - б) соглашения конкурирующих субъектов по поводу совместного выпуска товаров, пользующихся повышенным спросом; в) постановление органа власти, запрещающее ввоз товаров на региональный рынок.
82. Классификация цен:
- а) свободные и регулируемые.
 - б) контролируемая и неконтролируемые.
 - в) внутригосударственные и временные.
 - в) оптовые и розничные.
 - г) мировые и постоянные.

Критерии оценивания

Оценка «отлично (10)» – заслуживает студент, продемонстрировавший всестороннее, систематическое и глубокое знание учебного программного материала, самостоятельно выполнивший все предусмотренные программой задания, глубоко усвоивший основную и дополнительную литературу, рекомендованную программой, активно работавший на занятиях, разбирающийся в основных научных концепциях по изучаемой дисциплине, проявивший творческие способности и научный подход в понимании и изложении учебного программного материала, чей ответ отличается богатством и точностью использованных терминов, а изложение материала в нем последовательно и логично;

Оценка «отлично (9)» – заслуживает студент, продемонстрировавший всестороннее, систематическое знание учебного программного материала, самостоятельно выполнивший все предусмотренные программой задания, глубоко усвоивший основную литературу и знакомый с дополнительной литературой, рекомендованной программой, активно работавший на занятиях, показавший систематический характер знаний по дисциплине, достаточный для дальнейшей учебы, а также способность к их самостоятельному пополнению, чей ответ отличается точностью использованных терминов, а изложение материала в нем последовательно и логично;

Оценка «отлично (8)» – заслуживает студент, продемонстрировавший полное знание учебно-программного материала, не допускающий в ответе существенных неточностей, самостоятельно выполнивший все предусмотренные программой задания, усвоивший основную литературу, рекомендованную программой, активно работавший на занятиях, показавший систематический характер знаний по дисциплине, достаточный для дальнейшей учебы, а также способность к их самостоятельному пополнению.

Оценка «хорошо (7)» – заслуживает студент, продемонстрировавший достаточно полное знание учебно-программного материала, не допускающий в ответе существенных неточностей, самостоятельно выполнивший все предусмотренные программой задания, усвоивший основную литературу, рекомендованную программой, активно работавший на занятиях, показавший систематический характер знаний по дисциплине, достаточный для дальнейшей учебы, а также способность к их самостоятельному пополнению;

Оценка «хорошо (6)» – заслуживает студент, продемонстрировавший достаточно полное знание учебно-программного материала, не допускающий в ответе существенных неточностей, самостоятельно выполнивший основные предусмотренные программой задания, усвоивший основную литературу, рекомендованную программой, отличавшийся достаточной активностью на занятиях, показавший систематический характер знаний по дисциплине, достаточный для дальнейшей учебы;

Оценка «хорошо (5)» – заслуживает студент, продемонстрировавший знание основного учебно-программного материала в объеме, необходимом для дальнейшей учебы и предстоящей работы по профессии, не отличавшийся активностью на занятиях, самостоятельно выполнивший основные предусмотренные программой задания, усвоивший основную литературу, рекомендованную программой, однако допустивший некоторые погрешности при их выполнении и в ответе, но обладающий необходимыми знаниями для самостоятельного устранения допущенных погрешностей;

Оценка «удовлетворительно (4)» – заслуживает студент, продемонстрировавший знание основного учебно-программного материала в объеме, необходимом для дальнейшей учебы и предстоящей работы по профессии, не отличавшийся активностью на занятиях, самостоятельно выполнивший основные предусмотренные программой задания, усвоивший основную литературу, рекомендованную программой, однако допустивший некоторые погрешности при их выполнении и в ответе, но обладающий необходимыми знаниями для устранения под руководством преподавателя допущенных погрешностей;

Оценка «удовлетворительно (3)» – заслуживает студент, продемонстрировавший знание основного учебно-программного материала в объеме, необходимом для дальнейшей учебы и предстоящей работы по профессии, не отличавшийся активностью на занятиях, самостоятельно выполнивший основные предусмотренные программой задания, однако допустивший погрешности при их выполнении и в ответе, но обладающий необходимыми знаниями для устранения под руководством преподавателя наиболее существенных погрешностей;

Оценка «неудовлетворительно (2)» – выставляется студенту, продемонстрировавшему пробелы в знаниях или отсутствие знаний по значительной части основного учебно-программного материала, не выполнившего самостоятельно предусмотренные программой основные задания, допустившему принципиальные ошибки в выполнении предусмотренных программой заданий, допускающему существенные ошибки при ответе, и не способному продолжить обучение или приступить к профессиональной деятельности без дополнительных занятий по соответствующей дисциплине;

Оценка «неудовлетворительно (1)» – нет ответа (отказ от ответа) или представленный ответ полностью не соответствует существу содержащихся в задании вопросов.

5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

Во время проведения дифференцированного зачета обучающиеся не могут пользоваться справочными материалами без одобрения преподавателя.